

Comunicato stampa

16 luglio 2024

Argos Wityu impegnato in trattative esclusive per vendere Coexya al Gruppo Talan.

Argos Wityu, gruppo di investimento paneuropeo indipendente, ha avviato trattative esclusive con Talan - un gruppo internazionale di consulenza e competenza tecnologica che accelera il cambiamento dei propri clienti attraverso la tecnologia, l'innovazione e i dati - al fine di vendere Coexya, società specializzata in diversi aspetti della trasformazione digitale con più di 20 anni di esperienza nella consulenza, nell'integrazione e nello sviluppo di software. L'azionista di maggioranza del Gruppo Coexya è il fondo Mid-Market VII di Argos Wityu.

L'accordo è soggetto alle consuete condizioni preliminari e alle approvazioni normative e dovrebbe concludersi nel secondo semestre del 2024.

Coexya è specializzato in servizi informatici e vanta sette aree di competenza: esperienza clienti, esperienza dipendenti, comunicazione con i clienti, contenuti digitali, location intelligence, smart data e cloud e infrastruttura. Il gruppo offre anche soluzioni commerciali in settori come la sanità, la proprietà intellettuale e la produzione. Ha all'attivo 400 clienti e prevede di generare un fatturato di oltre 120 milioni di euro nel 2024. Coexya conta oltre 1.000 dipendenti distribuiti nelle sedi a Lione, Parigi, Rennes, Lille e Brest.

Nel 2020, Argos Wityu ha acquisito Sword France, l'azienda francese del Gruppo Sword, con il coinvolgimento del personale e della dirigenza, creando una nuova entità indipendente che è stata ribattezzata Coexya nel 2021. In quattro anni di collaborazione con Argos, il fatturato del gruppo è aumentato di oltre il 50% e la sua forza lavoro di quasi il 60%.

Con questa partnership, l'obiettivo di Argos Wityu è stato quello di creare valore sostenibile attraverso la trasformazione operativa. Per raggiungere questo obiettivo, la strategia di sviluppo dell'azienda si è concentrata su quattro aspetti principali:

- **Semplificare la gamma dei servizi offerti** – Per supportare la crescita del gruppo, è stata progettata e implementata una gamma semplificata di servizi in sette aree specialistiche di competenza.
- **Consolidare l'organizzazione delle vendite** – Il gruppo ha continuato a sviluppare e consolidare la propria organizzazione delle vendite in ogni area di competenza, concentrandosi su un approccio di consulenza e sfruttando al massimo le competenze del team commerciale, mettendo in atto iniziative per favorire sinergie all'interno del gruppo.

- **Rafforzare le funzioni centrali** – Coexya ha investito in tutte le sue funzioni strategiche, in particolare quelle relative allo sviluppo commerciale, alle acquisizioni, al marketing, alle risorse umane e alle vendite.
- **Effettuare acquisizioni** – Il gruppo ha effettuato quattro importanti acquisizioni strategiche negli ultimi quattro anni: Geomod (2021), Aquilab (2022), Siris/CloudSpirit (2022) e PI Services (2023).

Philippe Le Calvé, Presidente e CEO di Coexya, ha dichiarato: "Condividiamo una vera mentalità imprenditoriale con Argos. Siamo orgogliosi di aver creato un gruppo indipendente che è un attore leader nel suo mercato. La fusione con Talan conferma la nostra strategia aziendale. È un riconoscimento del lavoro svolto da tutti i nostri team e rappresenta una nuova entusiasmante fase, piena di promesse e opportunità".

Mehdi Houas, CEO di Talan, ha aggiunto: « Siamo lieti di unire le forze con Coexya. È un'unione di know-how, competenza e passione per le nostre attività. Questa operazione ci consentirà di rafforzare le nostre posizioni di mercato. Al di là della nostra evidente complementarità, Talan e Coexya condividono la stessa cultura di eccellenza, agilità e spirito imprenditoriale. Insieme, siamo determinati a offrire una competenza ancora maggiore ai nostri clienti e prospettive interessanti ai nostri dipendenti. ».

Karel Kroupa, Managing Partner di Argos Wityu, conclude: "Philippe Le Calvé e i suoi team hanno svolto un lavoro eccezionale nel fornire una crescita organica duratura e nell'integrare alcune acquisizioni strategiche. Siamo fiduciosi che la fusione con Talan consentirà a Coexya di continuare ad espandersi. Vorremmo ringraziare il team dirigenziale per la piacevole e proficua collaborazione e auguriamo loro il meglio per gli anni a venire".

Team Argos Wityu: Karel Kroupa, Afif Chebaro, Arthur Quignon

Consulenti del venditore

M&A: Capitalmind Investec (Jean-Arthur Dattée, Théau Roux, Baptiste Marquet, Sébastien Trehet)

Finanza VDD: EY (Emmanuel Picard, Marion Lassus-Pigat, Antonin Reynaud, Nathan Karoubi)

Strategia VDD: EY-Parthenon (Etienne Costes, David Canaple, Gianluigi Indino)

Lato del venditore legale: Hogan Lovells (Stéphane Hutten, Florian Brechon, Guillaume Denis)

Lato gestione legale: Solférino

Contatti

Argos Wityu Coralie Cornet – ccc@argos.fund +33 (0)6 14 38 33 37

Talan – Agence Libre Mullenlowe: Keisha Tema - TalanRP@libremullenlowe.fr
+33 7 63 18 59 03 -

A proposito di Argos Wityu

<https://argos.wityu.fund>

Una società, due strategie. Argos Wityu è un gruppo europeo indipendente di private equity che sostiene la crescita delle PMI e imprese a media capitalizzazione e supporta i loro team di gestione.

Con un patrimonio gestito di oltre 1,8 miliardi di euro, più di 35 anni di esperienza e più di 100 imprese assistite, ha sedi ad Amsterdam, Bruxelles, Francoforte, Ginevra, Lussemburgo, Milano e Parigi. Il gruppo punta all'acquisizione delle partecipazioni di maggioranza e investe tra i 10 e i 100 milioni di euro in ogni investimento attraverso le sue due strategie:

- Il fondo Mid-Market aiuta le società ad organizzare passaggi di proprietà al fine di accelerare la crescita.
- Il fondo Climate Action (SFDR 9) mira a delineare i leader europei della sostenibilità, agevolandone la transizione Grey-to-Green.

A proposito di Talan

www.talan.com

Talan è un gruppo internazionale di consulenza e competenza tecnologica che accelera il cambiamento dei propri clienti attraverso la tecnologia, l'innovazione e i dati. Talan fornisce consulenza e supporto ad aziende e istituzioni pubbliche nella realizzazione dei loro progetti di trasformazione e innovazione in Francia e all'estero.

Presente in 18 paesi, il Gruppo, che vanta la certificazione Great Place To Work, impiega oltre 7.000 persone e prevede di raggiungere un fatturato di 880 milioni di euro nel 2024, con l'ambizione di superare il miliardo di euro entro il 2026.

Dotato di un Centro di Ricerca e Innovazione, Talan pone l'innovazione al centro del proprio sviluppo e opera in aree di cambiamento tecnologico come intelligenza artificiale, data intelligence e blockchain, per servire la crescita di grandi gruppi ed ETI attraverso un approccio impegnato e responsabile.