

Pressemitteilung

16. Juli 2024

Argos Wityu in exklusiven Verhandlungen über den Verkauf von Coexya an die Talan-Gruppe.

Argos Wityu, eine unabhängige paneuropäische Investmentgruppe, hat exklusive Verhandlungen mit Talan zum Verkauf von Coexya aufgenommen. Talan ist ein internationales Beratungs- und Technologieunternehmen, das die Transformation seiner Kunden durch Technologie, Innovation und Daten beschleunigt. Coexya ist auf verschiedene Aspekte der digitalen Transformation spezialisiert und hat mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Beratung, Integration und Softwareentwicklung. Die Coexya-Gruppe befindet sich mehrheitlich im Besitz des Fonds Argos Mid-Market VII.

Die Transaktion unterliegt den üblichen Bedingungen und regulatorischen Genehmigungen. Sie wird voraussichtlich in der zweiten Hälfte des Jahres 2024 abgeschlossen.

Coexya ist Spezialist für IT-Dienstleistungen mit sieben Kompetenzbereichen: Kundenerlebnis, Mitarbeitererlebnis, Kundenkommunikation, digitale Inhalte, Standortintelligenz, Smart Data und Cloud & Infrastructure. Die Gruppe bietet auch Geschäftslösungen in Bereichen wie Gesundheitswesen, geistiges Eigentum und Fertigung an. Das Unternehmen hat 400 Kunden und erwartet für 2024 einen Umsatz von über 120 Millionen Euro. Coexya beschäftigt mehr als 1.000 Mitarbeiter in Lyon, Paris, Rennes, Lille und Brest.

Im Jahr 2020 erwarb Argos Wityu Sword France, das französische Unternehmen der Sword-Gruppe, unter Einbeziehung der Mitarbeiter und des Managements und schuf eine neue unabhängige Einheit, die 2021 in Coexya umbenannt wurde. In den vier Jahren der Zusammenarbeit mit Argos ist der Umsatz der Gruppe um mehr als 50 Prozent und die Zahl der Mitarbeiter um fast 60 Prozent gewachsen.

Während der gesamten Partnerschaft war es das Ziel von Argos Wityu, durch betriebliche Umgestaltung nachhaltig Wert zu schaffen. Um das zu erreichen, sah die Strategie für die Entwicklung des Unternehmens vier Hauptaspekte vor:

- **Vereinfachung des Dienstleistungsangebots** - Um das Wachstum der Gruppe zu unterstützen, wurde ein vereinfachtes Dienstleistungsangebot in sieben spezialisierten Fachbereichen entwickelt und umgesetzt.
- **Ausbau der Vertriebsorganisation** - Die Gruppe hat die Entwicklung und den Ausbau ihrer Vertriebsorganisation in jedem Fachgebiet fortgesetzt, wobei der Schwerpunkt auf einem beratenden Ansatz und der optimalen Nutzung des Know-hows des Vertriebsteams lag, während gleichzeitig Initiativen zur Erzielung gruppenweiter Synergien ergriffen wurden.

- **Stärkung zentraler Funktionen** – Coexya hat in alle strategischen Funktionen investiert, insbesondere in die Bereiche Geschäftsentwicklung, Akquisitionen, Marketing, Personalwesen und Vertrieb.
- **Übernahmen** – Die Gruppe hat in den letzten vier Jahren vier große strategische Übernahmen getätigt: Geomod (2021), Aquilab (2022), Siris/CloudSpirit (2022) und PI Services (2023).

Philippe Le Calvé, Chair und CEO von Coexya, sagt: „Argos und wir teilen eine echte Unternehmermentalität. Wir sind stolz darauf, eine unabhängige Gruppe aufgebaut zu haben, die in ihrem Markt eine führende Rolle spielt. Der Zusammenschluss mit Talan ist eine Bestätigung unserer Strategie. Sie ist eine Anerkennung der Arbeit aller unserer Teams und bringt uns in eine aufregende neue Phase, die vielversprechend ist und viele Möglichkeiten bietet.“

Mehdi Houas, CEO von Talan, fügt hinzu: „Wir freuen uns, unsere Kräfte mit Coexya zu bündeln. Es ist ein Zusammenschluss von Know-how, Expertise und Leidenschaft für unsere Unternehmen. Dieser Deal wird es uns ermöglichen, unsere Marktpositionen zu stärken. Abgesehen von unserer offensichtlichen Komplementarität teilen Talan und Coexya die gleiche Kultur der Exzellenz, Agilität und des Unternehmergeistes. Gemeinsam wollen wir unseren Kunden noch mehr Know-how und unseren Mitarbeitern attraktive Perspektiven bieten.“

Karel Kroupa, Managing Partner bei Argos Wityu, sagt abschließend: „Philippe Le Calvé und seine Teams haben hervorragende Arbeit geleistet. Sie haben ein nachhaltiges organisches Wachstum erzielt und einige strategische Akquisitionen integriert. Wir sind zuversichtlich, dass der Zusammenschluss mit Talan Coexya in die Lage versetzen wird, weiter zu expandieren. Wir möchten dem Managementteam für die angenehme und effektive Zusammenarbeit danken und wünschen allen das Beste für die kommenden Jahre.“

Argos-Wityu-Team: Karel Kroupa, Afif Chebaro, Arthur Quignon

Berater des Verkäufers

M&A: Capitalmind Investec (Jean-Arthur Dattée, Théau Roux, Baptiste Marquet, Sébastien Trehet)

VDD Finance: EY (Emmanuel Picard, Marion Lassus-Pigat, Antonin Reynaud, Nathan Karoubi)

VDD Strategy: EY-Parthenon (Etienne Costes, David Canaple, Gianluigi Indino)

Legal seller's side: Hogan Lovells (Stéphane Hutten, Florian Brechon, Guillaume Denis)

Legal management's side: Solférino

Kontakt

Argos Wityu – Coralie Cornet – ccc@argos.fund +33 (0)6 14 38 33 37

Talan – Agence Libre Mullenlowe : Keïsha Tema - +33 7 63 18 59 03 - TalanRP@libremullenlowe.fr

Über Argos Wityu

<https://argos.wityu.fund>

Ein Unternehmen, zwei Strategien. Argos Wityu ist eine unabhängige europäische Private-Equity-Gruppe mit Büros in Amsterdam, Brüssel, Frankfurt, Genf, Luxemburg, Mailand und Paris.

Argos unterstützt Mittelständler bei ihrem Wachstum. Seit der Gründung vor mehr als 35 Jahren wurden bisher mehr als 100 Unternehmen begleitet. Argos Wityu verwaltet derzeit ein Vermögen von 1,8 Mrd. Euro, geht Mehrheitsbeteiligungen ein und investiert i.d.R. zwischen € 10 Mio. und € 100 Mio. Eigenkapital in eine seiner beiden Strategien:

- Der Midmarket-Fonds ermöglicht Unternehmen schnelleres Wachstum durch neues Kapital
- Der Climate-Action-Fonds (SFDR 9) entwickelt durch Maßnahmen zur Dekarbonisierung nachhaltige europäische Marktführer

Über Talan

www.talan.com

Talan ist ein internationaler Beratungs- und Technologiekonzern, der die Transformation seiner Kunden mit Technologie, Innovation und Daten beschleunigt. Talan berät und unterstützt Unternehmen und öffentliche Einrichtungen bei der Umsetzung ihrer Transformations- und Innovationsprojekte in Frankreich und im Ausland.

Die in 18 Ländern vertretene und mit dem Great Place To Work-Zertifikat ausgezeichnete Gruppe beschäftigt über 7.000 Mitarbeiter und erwartet für 2024 einen Umsatz von 880 Millionen Euro. Ziel ist es, bis 2026 die Milliardengrenze zu überschreiten.

Ausgestattet mit einem Forschungs- und Innovationszentrum stellt Talan Innovation in den Mittelpunkt seiner Entwicklung und ist in Bereichen des technologischen Wandels wie künstliche Intelligenz, Datenintelligenz und Blockchain tätig. So soll das Wachstum von Großkonzernen und ETIs mit einem engagierten und verantwortungsvollen Ansatz unterstützt werden.