



Communiqué de presse

24 septembre 2024

SB Italia, société soutenue par Argos Wityu, fait l'acquisition de Doxinet.

- **Cette acquisition est le deuxième investissement réalisé par le groupe depuis 2022, lorsque Argos Wityu a acquis l'entreprise.**
- **L'intégration de Doxinet marque une étape importante dans la stratégie d'expansion de SB Italia, renforçant le leadership de l'entreprise et enrichissant son portefeuille avec des solutions logicielles innovantes.**

Argos Wityu soutient la stratégie de croissance externe de SB Italia depuis son acquisition en octobre 2022. "Cette acquisition fait partie du plan de SB Italia visant à étendre son offre de logiciels propriétaires. Elle ouvre de nouveaux marchés tout en renforçant son expertise grâce à des solutions à forte valeur ajoutée pour les clients", explique **Andrea Pavesi, Partner chez Argos Wityu.**

SB Italia, une entreprise leader dans le secteur de la gestion de contenu d'entreprise (ECM), annonce l'acquisition de Doxinet, un acteur de premier plan dans le marché de la gestion des dépenses professionnelles avec son logiciel propriétaire, *SmartEx*. Cette acquisition marque une importance stratégique significative pour SB Italia, car elle améliore les offres de services numériques de l'entreprise et permet l'intégration de *SmartEx* avec le logiciel ECM propriétaire de SB Italia.

Une synergie stratégique pour une transformation numérique complète

Doxinet est connu sur le marché pour ses trois domaines d'activité, chacun d'entre eux s'intégrant parfaitement dans la stratégie d'SB Italia :

- **Gestion des dépenses professionnelles** : *SmartEx* est la solution web et mobile pour numériser et gérer l'ensemble du processus de rapports de dépenses et de voyages d'affaires, comptant plus de 30 000 utilisateurs et plus de 130 clients, dont des noms importants tels que BTicino, Carglass, Chanel Group, EMG Synergie, KPMG, Pasquale Bruni, Randstad et Vimar. La solution *SmartEx* est reconnue pour simplifier et optimiser la gestion des rapports de dépenses, en faisant un pilier de l'offre de SB Italia.
- **Services documentaires** : Doxinet offre des services de gestion documentaire hautement spécialisés, améliorant l'efficacité opérationnelle de ses clients.

- **Marché de l'assurance** : Depuis 2010, Doxinet a développé une solide expertise en maintenance applicative et gestion des opérations dans le marché de l'assurance. Cette expertise sera essentielle pour SB Italia afin de renforcer sa présence sur ce secteur.

Une plateforme de bout en bout pour une plus grande efficacité et transparence

“L’acquisition de Doxinet non seulement élargit notre gamme de services, mais nous permet également de fournir une plateforme de bout en bout qui automatise et simplifie les processus métier”, a déclaré **Massimo Missaglia, CEO de SB Italia**. “Grâce à l’intégration du logiciel ECM de SB Italia avec les solutions de gestion des dépenses professionnelles de Doxinet, nous pouvons réduire les délais d’approbation et garantir une plus grande transparence et traçabilité, nous positionnant comme le fournisseur de référence pour les entreprises cherchant à numériser et optimiser leurs processus administratifs et de gestion. La solution complète de Doxinet pour la gestion des dépenses, ainsi que les solutions de suivi des feuilles de temps et de présence, représentent une valeur ajoutée significative pour SB Italia. Cette acquisition permet à l’entreprise d’offrir une proposition de valeur encore plus robuste et complète, répondant aux besoins croissants de numérisation des entreprises”.

Impact stratégique et perspectives futures

“L’intégration des solutions de Doxinet nous permet de répondre encore plus efficacement aux besoins des entreprises cherchant à entreprendre un parcours de transformation numérique”, a ajouté **Massimo Missaglia, PDG de SB Italia**. “Nous sommes ravis d’accueillir l’équipe de Doxinet dans notre famille et de collaborer pour faire avancer notre mission de transformation numérique.”

La direction de Doxinet a également exprimé un grand enthousiasme pour cette nouvelle phase. “Nous sommes fiers de rejoindre SB Italia, une entreprise qui partage nos valeurs d’innovation et de qualité”, a déclaré **Antonio Vismara, PDG de Doxinet**. “Cette acquisition nous permet de porter nos solutions à un niveau supérieur, en les intégrant dans un écosystème numérique plus large et plus puissant.”

Avec cette acquisition, SB Italia continue de consolider sa position de leader dans le secteur des solutions numériques, offrant à ses clients des solutions de gestion et d’optimisation des processus métier à la pointe de la technologie. L’intégration des solutions de Doxinet représente une valeur ajoutée significative, permettant à SB Italia de répondre plus efficacement aux besoins de numérisation des entreprises.

“L’acquisition de Doxinet est une étape importante dans notre stratégie de croissance et d’innovation”, a conclu **Massimo Missaglia, PDG de SB Italia**. “Nous sommes convaincus que cette opération apportera des avantages significatifs à nos clients et contribuera à renforcer notre position sur le marché des solutions numériques.”

- - -

Argos Wityu team: Jean-Pierre di Benedetto, Andrea Pavesi, Gabriele Scalco, Giacomo

Egidi.

Contact

Coralie Cornet – Directrice de la communication – ccc@argos.fund +33 (0)6 14 38 33 37

À propos d'Argos Wityu

argos.wityu.fund

Une entreprise, deux stratégies. Argos Wityu est un groupe européen indépendant de capital-investissement qui soutient la transformation et la croissance durable des PME et ETI européennes.

Fort de plus de 1,8 milliard d'euros d'actifs sous gestion, 35 ans d'expérience et plus de 100 entreprises soutenues, Argos Wityu est présent à Amsterdam, Bruxelles, Francfort, Genève, Luxembourg, Milan et Paris. Le groupe cherche à acquérir des participations majoritaires en investissant dans ses deux stratégies :

- Le fonds Argos Mid-market aide les entreprises dotées de solides fondamentaux à découvrir pleinement leur potentiel,
- Le fonds Argos Climate Action (Article 9 SFDR) vise à former des leaders européens durables via une décarbonation rapide et rentable