



Comunicato stampa

28 Novembre 2024

Argos Wityu acquisisce Monviso, eccellenza italiana nel settore dei prodotti da forno premium, da Cerea Partners e CAPZA.

- **Francesco Pugliese, ex CEO di CONAD, entrerà in Monviso come Presidente**
- **La strategia di Argos è creare una piattaforma leader nel mercato dei prodotti da forno premium, con un'offerta multi-prodotto e un posizionamento strategico di riferimento da "one-stop shop"**

Argos Wityu, gruppo paneuropeo indipendente di private equity, ha acquisito Monviso, eccellenza italiana nel settore dei prodotti da forno premium, da Cerea Partners, società di private equity indipendente, e CAPZA, leader negli investimenti nelle PMI europee private. Questa acquisizione rappresenta il nono investimento del fondo Mid-Market VIII di Argos Wityu.

Con circa 90 anni di esperienza nel settore dei prodotti da forno, Monviso produce prodotti premium, gourmet e salutari (tra cui fette biscottate, biscotti e sostituti del pane) nel Nord Italia.

L'azienda produce per conto terzi e private label, servendo anche il canale retail con il marchio Monviso, il terzo brand di fette biscottate più venduto in Italia. Monviso investe costantemente in ricerca e sviluppo, proponendo soluzioni innovative e concentrandosi sulla creazione di prodotti salutistici, tra cui biologici, senza glutine e senza olio di palma.

Nel corso degli anni, le acquisizioni strategiche di Biscotteria Tonon (2015) e Grissinificio Europa (2018) hanno permesso alla società di ampliare la gamma di prodotti e di ingredientistica per soddisfare le esigenze dei clienti in costante evoluzione. Durante la gestione di Cerea Partners e CAPZA, l'azienda si è affermata come eccellenza leader multi-prodotto e multi-canale, registrando una crescita costante grazie allo straordinario lavoro dei team attivi nell'innovazione di prodotto e packaging. Con cinque impianti produttivi e più di 160 dipendenti nel Nord Italia, Monviso prevede di generare ricavi per circa €60 milioni nel 2024.

Argos Wityu supporterà Monviso e il suo management team, guidato dal CEO Manfredi Cusmano, per diventare una piattaforma leader nel mercato dei prodotti da forno premium, rivolgendosi a rivenditori, co-maker e industriali con un portafoglio multi-prodotto premium, un posizionamento da "one-stop shop" e una forte attenzione all'innovazione.

Francesco Pugliese, ex CEO di CONAD ed ex Direttore Generale di Barilla, entrerà come nuovo Presidente, apportando alla società una vasta conoscenza e visione strategica. Con una carriera di successo nei settori del retail alimentare e dei beni di consumo, ha dimostrato eccezionali capacità di leadership nel guidare la crescita, promuovere l'innovazione e orientare le organizzazioni verso il successo a lungo termine.

Il finanziamento dell'operazione è stato garantito da Kartesia Management, con la partecipazione di Eurizon Capital Real Asset SGR, mentre BNL e Banca Sella hanno erogato il finanziamento RCF.

Jean-Pierre Di Benedetto, Managing Partner di Argos Wityu ha dichiarato: «L'investimento in Monviso è perfettamente in linea con l'approccio di Argos: sebbene possa sembrare un settore tradizionale e maturo, crediamo che si possano ottenere notevoli margini di crescita perseguendo un'innovazione costante. Le esigenze dei clienti finali e degli intermediari stanno rapidamente evolvendo, e i produttori devono accompagnare e anticipare tali cambiamenti. Sotto la guida di Manfredi, Monviso ha seguito questa visione per anni. Siamo entusiasti di rimboccarci le maniche e collaborare con il management team per aiutare questa storica azienda a raggiungere nuove vette.»

Manfredi Cusmano, CEO di Monviso ha dichiarato: «Siamo entusiasti di intraprendere questo nuovo capitolo con Argos Wityu. Questa partnership ci permetterà di rafforzare ulteriormente la nostra leadership nel mercato dei prodotti da forno premium e continuare a innovare per soddisfare le esigenze in evoluzione dei nostri clienti. Siamo pronti a cogliere le opportunità che ci attendono.»

Francesco Pugliese, nuovo Presidente di Monviso ha dichiarato: «Sono lieto di iniziare questo incarico in un'azienda con una storia consolidata e un grande potenziale come la Monviso. Sono impaziente di collaborare con il team per valorizzare i suoi punti di forza, esplorare nuove opportunità e supportare la crescita dell'azienda nei prossimi anni. »

Xavier Renault, Partner di Cerea Partners, ha dichiarato: «Siamo orgogliosi e lieti di aver supportato il Monviso e il suo management team negli ultimi anni. Crediamo fermamente nello sviluppo futuro del gruppo, grazie agli investimenti e alle innovazioni di prodotto realizzate.»

Stefano Zavattaro, Partner di CAPZA, aggiunge: «Il team di gestione ha guidato l'azienda con efficacia verso obiettivi ambiziosi, e siamo grati per il loro impegno e dedizione dimostrati in tutti questi anni.»

Team Argos Wityu: Jean-Pierre Di Benedetto, Andrea Pavesi, Nicola Honorati, Davide Liverani e Greta Allio

Advisor dell'Acquirente:

M&A & Debt Advisor: Vitale & Co (Alberto Gennarini, Valentina Salari, Goffredo Guizzardi, Marco Negri, Salvatore Celozzi e Luigi Apicella)

Legali dell'Acquirente: Giovannelli e Associati (Alessandro Giovannelli, Matteo Bruni, Camilla Lanzafame)

DD fiscale: WST (Luca Pangrazzi, Massimo Marchini)

DD strategica: Boston Consulting Group (Elisa Crotti, Dario De Sanctis, Paolo Piasentin)

DD finanziaria: KPMG (Lorenzo Brusa, Marilù Leone)

Contatti

Argos Wityu
Coralie Cornet
+33 (0)6 14 38 33 37
ccc@argos.fund

Twister communications group
Andrea Franceschi
+39 02 438114.200
afranceschi@twistergroup.it

Informazioni su Argos Wityu

<https://argos.wityu.fund>

Una società, due strategie. Argos Wityu è un gruppo paneuropeo indipendente di private equity che supporta la crescita di PMI e società mid-cap e i loro management team.

Con oltre €1,8 miliardi di asset in gestione, più di 35 anni di esperienza, oltre 100 aziende supportate e uffici ad Amsterdam, Bruxelles, Francoforte, Ginevra, Lussemburgo, Milano e Parigi, il gruppo ha l'obiettivo di acquisire partecipazioni di maggioranza, investendo tra €10 e €100 milioni per operazione attraverso due strategie:

- Il fondo Argos Mid-Market aiuta le aziende ad accelerarne la crescita
- Il fondo Argos Climate Action (SFDR 9) mira a creare leader sostenibili europei facilitando la loro transizione da "grey" a "green"

--

Venditori e Advisor dei Venditori

Team Cerea Partners: Private Equity (Gilles Sicard, Xavier Renault, Anthony Frasca-Caccia), Private Debt (Cécile Jouannic)

Team CAPZA: Stefano Zavattaro, Edoardo Ferrari, Filippo Malattia

M&A Advisor: DC Advisory (Francesco Moccagatta, Giuliano Guarino, Marzia Cormun, Luca Maccari, Luca Guido)

Legali dei Venditori: Gitti & Partners (Vincenzo Giannantonio, Giacomo Pansolli, Giovanna Vecchio, Anastasia Cichetti)

VDD legale e fiscale: Gitti & Partners, PwC (Alessio Rolando, Paolo Sommi)

VDD strategica: GEA (Cristiano Grosa, Ludovica Zampori)

VDD finanziaria: PwC (Giorgio Falcione, Maurizio Favaro)

VDD ESG: ERM (Claudia Solaini, Francesca Del Rosso)

--

Informazioni su Cerea Partners

www.cerea.com

Cerea Partners è un investitore tematico guidato da un'unica ambizione: migliorare la nutrizione, la produzione e la qualità della vita. Dal 2004, Cerea Partners ha realizzato oltre 200 investimenti in linea con tre Obiettivi di Sviluppo Sostenibile: alimentare la popolazione (trasformazione di prodotti alimentari, bevande, ingredienti/materie prime, estratti e risorse naturali, mangimi, ecc.), promuovere un consumo e una produzione responsabili (attrezzature, imballaggi, R&D, ambiente, gestione energetica, logistica e trasporti, ecc.) e favorire il benessere (nutrizione dietetica e medica, salute e bellezza, distribuzione specializzata, ristorazione, ecc.).

Cerea Partners è un gestore patrimoniale indipendente con €1,4 miliardi in gestione, raccolti principalmente presso investitori istituzionali. Grazie a un'offerta diversificata che include Private Equity, Mezzanine e Senior Debt, Cerea Partners è il principale investitore in small e lower mid-cap nel settore food & beverage, supportando progetti di buyout, transizione CSR e accelerazione della crescita.

--

Informazioni su CAPZA

Fondata nel 2004, CAPZA¹ è una piattaforma europea consolidata di investimenti privati focalizzata su aziende small e mid-cap.

Con oltre €9 miliardi di asset gestiti², CAPZA mette la sua esperienza e passione per gli investimenti al servizio degli investitori in Europa e nel mondo, offrendo una piattaforma con 6 aree di competenza complementari: Growth Tech, Flex Equity, Flex Equity Mid-Market, Private Debt, Transition³ e Artemid⁴.

CAPZA offre soluzioni di finanziamento su misura alle aziende small e mid-cap in ogni fase del loro sviluppo. La sua piattaforma unica consente di supportare le aziende a lungo termine, fornendo soluzioni di finanziamento personalizzate (equity di maggioranza, equity di minoranza, debito subordinato, debito senior, ecc.).

CAPZA è generalista ma ha sviluppato una forte competenza nel supporto a imprese nei settori della salute, tecnologia e servizi.

Il Gruppo CAPZA conta oltre 115 dipendenti con sede a Parigi, Monaco di Baviera, Madrid, Milano e Amsterdam.

Per maggiori informazioni: <https://capza.co>

- (1) Atalante (nome commerciale di CAPZA).
- (2) Inclusi asset gestiti da terze parti e consigliati da Artemid SAS. Basato su valutazioni al 31/03/2024 e comprendente anche i fondi raccolti fino a giugno 2024.
- (3) I fondi della gamma CAPZA Transition sono gestiti dalla società di gestione patrimoniale CAPZA e consigliati da CAPZA Transition SAS, che possiede lo status di consulente per investimenti finanziari (CIF in Francia), ed è registrata presso l'Orias con il numero 18001601 dal 23/03/2018.
- (4) I fondi della gamma Artemid sono gestiti sia da terze parti sia dalla società di gestione patrimoniale CAPZA e consigliati da Artemid SAS, una controllata di CAPZA, che possiede lo status di consulente per investimenti finanziari (CIF in Francia). Artemid SAS è registrata presso l'Orias con il numero 14003497 dal 28/05/2014.